



ประสบการณ์

การเจรจาต่อรองราคายาจำเป็นที่มี
สิทธิบัตร



สำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา
Food and Drug Administration

สารบัญ

	หน้า
บทนำ	
1. สิทธิบัตรยาและการทำซีแอล (CL)	
- ทำความเข้าใจสิทธิบัตรยา	1
- ความจำเป็นที่กระทรวงสาธารณสุขต้องประกาศใช้สิทธิ	3
- เสี่ยงสะท้อนหลังการประกาศใช้สิทธิ	11
2. การเจรจาต่อรองราคา	
- ความสำคัญของการเจรจาต่อรอง	25
- การเตรียมการเจรจาต่อรองราคา/คำตอบแทนการบังคับใช้สิทธิ	26
- การเจรจาต่อรองคำตอบแทนการใช้สิทธิตามสิทธิบัตร	29
- การเจรจาต่อรองราคา	37
- เทคนิคการเจรจาต่อรองของบริษัทยาผู้ทรงสิทธิบัตร	53
3. เสี่ยงสะท้อนจากการต่อรองราคา	
- เสี่ยงสะท้อนจากภาคประชาชน	55
- เสี่ยงสะท้อนจากนานาชาติ	61
- เสี่ยงสะท้อนจากผู้ให้บริการ	66
4. การขึ้นทะเบียนยาที่กระทรวงสาธารณสุขประกาศมาตรการบังคับใช้สิทธิ (CL)	
- ความเกี่ยวพันของการขึ้นทะเบียนตำรับยากับการเจรจาต่อรองราคา	73
- การขึ้นทะเบียนยาซีแอล (CL)	73
- การวิเคราะห์คุณภาพยา	77
5. บทเรียนเพื่ออนาคต	
- ข้อคิดเห็นเกี่ยวกับการเจรจาต่อรองที่ผ่านมา	82
- สิ่งที่ต้องปรับปรุง หรือควรเตรียมการ	82
- ประสบการณ์และบทเรียนเพื่อความสำเร็จของการเจรจาหรือการทำซีแอล	87

๖๖๖
 ๒๕๖๖
 ๒๕๖๖